

# По ряду разработок мы опережаем имеющиеся в мире технические решения

## We Have a Range of Solutions which Leave Behind the Technologies Used Elsewhere

На вопросы журнала «Время колтюбинга» отвечает **О.В. ВОИН**, руководитель инженерно-технического центра ООО «ФракДжет-Волга».

**O.V. VOIN**, the head of the engineering and technical centre at "FracJet-Volga" LLC is answering the questions of Coiled Tubing Times Journal.

**О.В. Воин** родился 19 мая 1976 года в р.п. Ровное Саратовской области. В 1998 году с отличием окончил геологический факультет Саратовского государственного университета. В 2005 году с отличием окончил МГСУ по специальности «финансы и кредит». Работал геологом 2-й категории, геологом 1-й категории, заместителем начальника ЭГЭБ № 2 ЗСФ ООО «БКЕ». Занимал должность главного геолога ТОО «ФракДжет» в Актау.

В настоящее время – директор Актыубинского филиала ТОО «ФракДжет», руководитель инженерно-технического центра ООО «ФракДжет-Волга». Специалист в области бурения, КРС, колтюбинговых технологий, ГРП, интенсификации притока, освоения нефтяных и газовых скважин.

В активе О.В. Воина запуск и руководство проектами. В частности, запуск проекта бурения в Актау, запуск филиалов в Астрахани, Актыубинске, Нижневартовске. Разработал, запатентовал и внедрил несколько изобретений.



**O. Voin** was born on May 19, 1976 in the industrial community of Rovnoye, Saratov Region. In 1998, he got a degree with distinction in geology from Saratov State University. In 2005, he graduated with honours from Moscow State University of Civil Engineering with a degree in finance and credit. He worked as Grade II and Grade I Geologist, and the Deputy Head of Deep Production Drilling Office No. 2 at the West Siberian Branch of BKE, LLC. He also held the post of the Chief Geologist at Frac Jet, LLP in Aktau.

He is currently the Director at the Aktyubinsk Branch of Frac Jet, LLP and in charge of the Engineering and Technical Center at FracJet-Volga, LLC. He is an expert in drilling, well workover operations, coiled tubing technologies, hydraulic fracturing, well stimulation, and oil & gas wells development.

Among the achievements of O.V. Voin one can find launching and management of the range of projects, including the launching of a drilling project in Aktau, the opening of branches in Astrakhan, Aktyubinsk, and Nizhnevartovsk. He also has a number of inventions developed, patented and introduced into production.

**«Время колтюбинга»:** Олег Викторович, компания, в которой Вы работаете, действует в целом ряде нефтедобывающих регионов, не так ли?

**Олег Воин:** Да, «ФракДжет-Волга» – это группа компаний, которые работают на территории России и Казахстана. В Казахстане – в регионах Актау, Актыубинска, Кызылорды. Во всех этих областях у нас имеются базы. В России регионы нашей деятельности – это Астрахань, Оренбург, Нижневартовск, Касимов и Саратов-Энгельс, где

**Coiled Tubing Times:** Oleg Viktorovich, the company you are working at performs its activities in a number of oil-producing regions, doesn't it?

**Oleg Voin:** It does, FracJet-Volga is a group of companies working in Russia and Kazakhstan. Among the territories in Kazakhstan are Aktau, Aktyubinsk and Kyzylordy regions. We have our stations in all of these regions. In Russia, we have established our presence in Astrakhan, Orenburg, Nizhnevartovsk, Kasimov and Saratov-Engels

расположена основная производственная база. Новый регион для нас – Нефтеюганск, там тоже создана база. Еще в нескольких регионах мы проводим работы без баз. Там мы организовали оперативные отделения.

**БК: А лично Вы в каких регионах чаще бываете и работаете?**

**О.В.:** Я работаю в Актыбинском регионе, в Казахстане. Руководжу филиалом и возглавляю направление разработки новых технологий в ООО «ФракДжет-Волга».

**БК: «ФракДжет-Волга» известна высоким качеством своих услуг в области кольтюбинга и ГРП. Я не ошибусь, если скажу, что именно эти технологии составляют ядро предложений компании?**

**О.В.:** Сфера услуг, оказываемых нашей компанией, значительно шире. Мы работаем далеко не только на рынке кольтюбинговых технологий и ГРП. Деятельность компании начиналась в сфере оказания услуг по КРС. На данный момент мы успешно работаем в данном направлении. В 2008 году компания начала оказывать услуги по бурению и на данный момент успешно ведутся работы. Заказчику сдаются горизонтальные и наклонно-направленные скважины. Мы комплексно подходим к решению проблем и оказываем полный перечень нефтесервисных услуг. Компания сопровождает весь жизненный цикл скважины: строительство скважины, освоение, интенсификацию притока, капитальный ремонт, реконструкцию, обустройство месторождения, заканчивая ликвидацией скважины.

**БК: Вы возглавляете направление разработки новых технологий. Как бы Вы оценили создаваемые технологии с точки зрения их новизны?**

**О.В.:** Наш центр в настоящее время создает ряд технологий, часть которых находится уже в высокой стадии реализации, а часть – в стадии разработки. У нас принята обширная программа, где намечено решение более 30 технологических задач на ближайшее время. Часть из них простые, а часть – сложные и глобальные. Их решение позволит повысить качество услуг, оказываемых нашей компанией. По некоторым направлениям мы отстаем от передовых западных компаний. По некоторым технологиям мы разрабатываем собственные аналоги зарубежных и внедряем их. Но есть ряд разработок, которые опережают имеющиеся в мире технические решения.

**БК: Разработки вашего ИТЦ в большей степени касаются оборудования или технологий?**

**О.В.:** Наш инженерно-технический центр

where our main production facilities are based. Nefteyugansk is a new territory for us and a new station has been opened there as well. There are also several regions where we work without having any permanent stations established. Our activities there are performed through field units.

**CTT: What regions do you personally visit most often and work in?**

**О.В.:** I work in the Aktyubinsk Region, Kazakhstan. I am the head of the local branch and in charge of the development of new technologies at “FracJet-Volga” LLC.

**CTT: “FracJet-Volga” is renowned for its high quality services in coiled tubing and hydraulic fracturing. Am I right to state that these technologies represent the key activities offered by the company?**

**О.В.:** The range of our services is much broader. Coiled tubing and hydraulic fracturing is by no means our only market. The company started its

Мы комплексно подходим к решению проблем и оказываем полный перечень нефтесервисных услуг. Компания сопровождает весь жизненный цикл скважины: строительство скважины, освоение, интенсификация притока, капитальный ремонт, реконструкция, обустройство месторождения, заканчивая ликвидацией скважины.

We apply a comprehensive approach in finding solutions and provide an exhaustive list of oil related services. Our company ensures its support through the entire production life of the well, including well construction, well completion, well stimulation, well workover, field infrastructure development, and well abandonment.

business with providing well workover services. We are currently doing very well in this sphere. Since 2008, the company has rendered drilling services and we succeed in this field as well. We get horizontal and directional wells completed for our customers. We apply a comprehensive approach in finding solutions and provide an exhaustive list of oil related services. Our company ensures its support through the entire production life of the well, including well construction, well completion, well stimulation, well workover, field infrastructure development, and well abandonment.

**CTT: You are in charge of the development of new technologies. What is your assessment of the technologies you create in terms of their innovative capacity?**

**О.В.:** Our centre is currently working over a scope of technologies, some of them having reached

занимается разработкой технологий и усовершенствованием оборудования, потому что мало разработать оборудование, надо еще его воплотить в металле, провести испытание на поверхности и только потом разработать технологический процесс по применению нового оборудования. Часть замыслов уже реализована в материале, но пока не испытана в технологических процессах. Нужны опытно-промышленные работы. Другая часть работ у нас находится только на стадии подготовки: составлены технические задания, по которым будет разрабатываться оборудование. Как я уже сказал, у нас намечен ряд технических задач, которые мы решаем. Некоторые из уже решенных задач – это особая форма фрез, которые позволяют снизить аварийность при проведении фрезеровок портов МГРП. Это оборудование уже изготавливается, и в ближайшее время мы намереваемся провести опытно-промышленные работы по внедрению данной технологии совместно с заказчиком. Эта технология – одна из многих, которые уже у нас на высокой стадии законченности.

**ВК: Если не секрет, какие еще свежие разработки Вашего центра готовы к внедрению?**

**О.В.:** В настоящее время мы работаем над внедрением нескольких новых технологий. Вот

Особенно хочется отметить кислотоструйное бурение. Мы разработали методику для прогнозирования его результатов. Теперь мы можем делать расчеты и предвидеть, какой будет эффект.

A special mention should be made about one of the technologies we keep updating. I mean acid jet drilling. We have worked out a procedure for forecasting its results. Now we can make calculations and foresee the effect.

примеры оборудования и технологий, которые подготовлены к производству за последний квартал: устройство гидроударного воздействия на пласт, гидромониторное устройство промывки скважин, автоматическое устройство по подаче песчано-гравийной смеси в скважину, устройство по промывке затрубного пространства хвостовиков, создание фторопластового рассоединительного устройства для ГНКТ, выдерживающего разгрузку, адаптация кислотных составов для конкретных месторождений и т.д. Особенно хочется отметить одну из наших технологий, которую мы постоянно совершенствуем. Это кислотоструйное бурение. Мы разработали методику для прогнозирования его результатов. Теперь мы можем делать расчеты и предвидеть, какой будет эффект. В мире широко применяется прогнозирование результатов ГРП, кислотных обработок. Для кислотоструйного

the latest stages of implementation and some still being under development. We have adopted a comprehensive programme which embraces over 30 technological solutions for the near future. Some of the problems to be solved are quite simple, while the others are complex and global. Finding solutions to them will allow our company to enhance the quality of its services. There are spheres where we still lag behind the leading Western companies. There are also cases when we develop and put into practice our own equivalents to foreign technologies. Apart from that, we have some solutions which leave behind the technologies applied elsewhere.

**CTT: Are the projects of your Engineering and Technical Centre more related to equipment or technologies?**

**O.V.:** The work of our Engineering and Technical Centre comprises both, the development of technologies and the modernization of equipment, because it is not enough for the equipment to be developed, it also needs putting together in metal form, testing outside the well, which is followed by working out the procedure for its application. Some of our ideas already have material form but they have not yet been tested in operation. We need some field tests to be done. Other projects are at the preparation stage, with technical specifications being ready and the equipment yet to be developed on their basis.

As I said before, we have a number of technical problems to be solved. Among the ones already solved are the mills of special form which make it possible to mitigate the risk of accidents in the course of ports milling for multistage hydraulic fracturing. This equipment is being manufactured and we are planning to conduct field tests in cooperation with our customer in the near future for introducing the technology. This technology is among those which reached the latest stages of implementation.

**CTT: Could you tell us about other newly developed technologies your centre has ready for implementation, unless you keep this information confidential?**

**O.V.:** We are currently working towards the introduction of some new technologies. The following technologies and equipment have been prepared for production for the last quarter: a hydro percussion unit for formation stimulation, a water jet washover unit, an automatic sand and gravel feeding unit, a flushing unit for the annular space of lining pipes, a fluoroplastic disconnecting unit for coiled tubing which can stand unloading, adjustment of the acid mix to the requirements of specific oil fields, etc. A special mention should be made about one of the technologies we keep updating. I mean acid jet drilling. We have worked out a procedure for forecasting its results. Now we can make calculations and foresee the effect. Forecasting is applied worldwide for coiled tubing and acid treatment.



бурения пришлось создавать модель, которая бы позволила описать те процессы, которые происходят в скважине. Теперь мы проводим расчеты по ранее пробуренным скважинам и на их основе дорабатываем нашу методику прогнозирования на новых скважинах. Могу констатировать, что созданная модель близка к реальным результатам, полученным по скважинам. Кроме того, мы провели работы по усовершенствованию методов кислотоструйного бурения. Компания внедрила компоновку для кислотоструйного бурения, которая позволяет записывать параметры по создаваемым каналам. А именно: азимутальный и зенитный углы с привязкой по глубине (инклинометрия пробуренного ствола). Это, соответственно, позволяет предоставить заказчику профиль пробуренных стволов. В ближайшее время собираемся опубликовать статью о данных работах во «Времени колтюбинга».

**ВК: Будем с нетерпением ждать. Если бы существовал аналог таблицы Менделеева для технологий нефтегазового сервиса, то в какой ряд Вы бы поставили кислотоструйное бурение?**

**О.В.:** Это отдельная технология ремонта (строительства) скважин, которую, по всей видимости, можно поставить в ряд между ГРП и бурением вторых стволов.

**ВК: В современных условиях созданный специалистами Вашего центра комплекс по моделированию результатов кислотоструйного бурения следует считать импортозамещающим или абсолютно оригинальной разработкой?**

**О.В.:** Это не импортозамещающий комплекс. Это была наша идея, и мы разработали модель с нуля. Такой комплекс есть только у нашей компании. Возможно, у иностранных компаний есть похожие комплексы, но мне об этом неизвестно. Для корректной работы такого комплекса необходима большая база данных, это позволит резко повысить прогноз моделирования. ►

Чтобы минимально зависеть от санкций и обезопасить себя, мы стали обращать более пристальное внимание на предложения производителей оборудования в границах таможенного союза.

In order to minimize our dependence on sanctions and feel more secure we have been focusing more on the offers from the equipment manufacturers working within the Customs Union.

Компания внедрила компоновку для кислотоструйного бурения, которая позволяет записывать параметры по создаваемым каналам. А именно: азимутальный и зенитный углы с привязкой по глубине (инклинометрия пробуренного ствола).

Our company has introduced a set for acid jet drilling which makes it possible to record the characteristics of the holes made, in particular, drift angle and inclination angle with tying to depth (inclinometer survey of a borehole).

As for the acid jet drilling, we had to create a model which would allow us to describe the phenomena occurring in the well. Today we make calculations based on the wells drilled earlier and use their results to update our forecasting method and apply it for new wells. I can state that the model we created is close to the actual performance data of the wells. Moreover, we have brought up to date the methods of acid jet drilling. Our company has introduced a set for acid jet drilling which makes it possible to record the characteristics of the holes made, in particular, drift angle and inclination angle with tying to depth (inclinometer survey of a borehole). Consequently, we are able to provide our customers with borehole profiles. We are going to have an article on these operations published in the near future in the Coiled Tubing Times.

**CTT: We will be looking forward to it. If there were an equivalent of Mendeleev's table for oil and gas service technologies, what place in it would you give to the acid jet drilling?**

**О.В.:** It is a separate technology for the repair (construction) of wells, which may probably fit in between hydraulic fracturing and sidetracking.

**CTT: Given the current context, what is the process modeling system created by your experts for forecasting of acid jet drilling results? Is it import substitution or a totally proprietary solution?**

**О.В.:** It is not an import substituting system. It was our idea and we worked it through from scratch. Only our company has such system at its disposal. Foreign companies may have something alike, but not to my knowledge. For the system to show accurate results we need an expansive database which increases to a significant extent the validity of modeling forecasts.

**CTT: How is your work influenced by the current economic and political situation?**

**О.В.:** Sectoral sanctions make it more difficult for us to acquire equipment from abroad. It sometimes takes lengthy negotiations to make a purchase because we have to overcome the distrust demonstrated by the Western equipment ►

**ВК: Как нынешняя экономическая и политическая ситуация влияет на Вашу работу?**

**О.В.:** Из-за секторальных санкций нам сложнее стало приобретать оборудование за рубежом. Иногда приходится вести длительные переговоры для покупки, преодолевая недоверие западных производителей техники. Чтобы минимально зависеть от санкций и обезопасить себя, мы стали обращать более пристальное внимание на предложения производителей оборудования в границах таможенного союза.

**ВК: Качество отечественного оборудования Вас устраивает?**

**О.В.:** Качество в принципе приемлемое. Но есть вопрос к самой продукции. Дело в том, что ассортимент импортной продукции гораздо шире, и он построен на конкретных требованиях нефтегазосервисных компаний. А отечественные компании пока не изготавливают полный спектр оборудования, который нам нужен. Мы бы рады покупать российские аналоги, но их нет в принципе. Есть белорусские аналоги, но тоже не все необходимое оборудование.

**ВК: Журнал «Время колтюбинга» хотел бы выступить в роли агрегатора информации о потребностях нефтегазосервисных компаний в оборудовании. Полезна ли будет, с Вашей точки зрения, подобная инициатива нашей редакции?**

**О.В.:** Анализ рынка всегда полезен. И все серьезные компании, прежде чем выходить на рынок, анализируют, какие услуги востребованы и на какой именно рынок можно рассчитывать. Поэтому я буду приветствовать такую Вашу инициативу.

**ВК: Многие сервисные компании сетуют на то, что в связи с падением цен на нефть и колебанием курса рубля стало сложно заключать долгосрочные контракты. А как эти факторы влияют на работу Вашей компании?**

**О.В.:** Это очень сложный вопрос. Мы сервисная компания и в первую очередь зависим от заказчика. Естественно, что при падении цен на нефть рентабельность некоторых проектов падает. Заказчик отказывается от проведения части запланированных работ. Все это сказывается и на наших объемах. С долгосрочными контрактами еще сложнее. Любой подрядчик ратует за заключение долгосрочных контрактов, однако в существующих экономических реалиях при выполнении долгосрочного контракта (например, трехлетнего) может сложиться ситуация, когда рентабельность проекта будет отрицательной из-за падения курса рубля по отношению к доллару. Связано это с тем, что мы покупаем большую часть оборудования

manufacturers. In order to minimize our dependence on sanctions and feel more secure we have been focusing more on the offers from the equipment manufacturers working within the Customs Union.

**CTT: Are you satisfied with the quality of the domestic equipment?**

**O.V.:** Generally, we find its quality acceptable. However, there is an issue of products variety. The truth is that the scope of foreign-made products is much broader and based on specific needs of oil and gas service companies. At the same time, our national companies are not yet able to provide the entire range of equipment to meet all our needs. We would be happy to buy alternative equipment but it is not produced in Russia. There is some comparable equipment available at the Belarusian market but it is far from being all we need.

**CTT: The Coiled Tubing Times journal wishes to function as an aggregator of information on the demand for equipment existing on the part of oil and gas service companies. Do you find our initiative useful?**

**O.V.:** It is always useful to see market analysis results. All reputable companies before entering the market analyze the demand for services in order to know what market they can rely on. That is why I can only applaud your editorial board and its intentions.

**CTT: Many service companies complain that the oil price downturn and fluctuation of ruble exchange rate make it difficult to enter into long-term contracts. What impact do these factors have on the business of your company?**

**O.V.:** It is a very complicated problem. We are a service company and we depend most significantly on our customers. It is obvious that with oil price going down some projects become less profitable. Our customers cancel part of scheduled works, which affects our performance. With long-term contracts the situation is even more complicated. Any contractor prefers long-term contracts, but in the existing economic environment there is a risk that while performing a long-term contract (for example, a three-year contract) you may see the profitability of your project becoming negative as a result of the weakening ruble. It may happen because we acquire most of the equipment for high-technology oil and gas services from abroad. Indeed, it is more convenient to work under long-term contracts, but only if the market is predictable. Unfortunately, today service companies live through challenging times. Import substitution can be viewed as a way out because then we will be less dependent on the ruble fluctuation at the currency market.

**CTT: Do you feel optimistic or apprehensive about the future?**

для высокотехнологичного нефтегазового сервиса за рубежом. Конечно, удобно работать по долгосрочным контрактам, но в предсказуемых условиях. А теперь сервисным компаниям, увы, очень тяжело. Выходом из данной ситуации может стать импортозамещение, это позволит быть менее привязанными к колебанию курса рубля на валютном рынке.

**БК: В будущее Вы смотрите с оптимизмом или с тревогой?**

**О.В.:** С опасением. Вопрос в том, как будет дальше складываться экономическая ситуация. От этого будут зависеть объемы и благосостояние компании. Очень не хотелось бы изменений в худшую сторону.

**БК: Ведутся разговоры о создании крупной российской сервисной компании. Насколько, на Ваш взгляд, смогло бы изменить ситуацию ее появление?**

**О.В.:** Насколько можно видеть, развитие многих наших компаний на данном этапе временно затормозилось. И не в последнюю очередь потому, что брать кредиты в условиях нестабильной экономической обстановки нецелесообразно. В настоящее время львиную долю рынка удерживают крупные международные сервисные компании, а российские практически не выступают в качестве сильных игроков. В такой ситуации в качестве локомотива должно выступить государство. Возможное создание единой сервисной компании, на мой взгляд, вряд ли поможет преодолеть конкуренцию с международными компаниями, потому что именно большие компании, имеющие доступ к капиталу, становятся неповоротливыми, негибкими. Средний бизнес более гибок и способен адекватно реагировать на разнообразные вызовы. Возможно, целесообразнее было бы поддерживать отечественных производителей, представителей среднего бизнеса, предоставлением кредитов с низкой процентной ставкой. Это позволит привлечь деньги в реальный сектор производства. Такие компании станут более конкурентноспособными. Есть еще один из путей развития – создание конгломерата из нескольких средних нефтесервисных компаний. Это позволит создать компании, способные конкурировать с ведущими иностранными нефтесервисными компаниями. Однако встает вопрос о координации и распределении зон ответственности между партнерами. Именно здесь может помочь государство при создании крупных холдингов. Оно будет брать на себя роль администратора и управляющего проектом. Но, скорее всего, опять получим неповоротливого «монстра». Возможно, если государство вложит деньги и войдет долей в такой конгломерат, а остальная часть будет принадлежать компаниям, вошедшим в холдинг,

**О.В.:** I have some fears about it. What is important is how the economic situation is going to develop. It is the crucial factor for the performance and well-being of our company. I wouldn't like any changes for the worse.

**CTT: There are plans for establishing a major Russian service company. Do you think such company could in any way change the current situation?**

**О.В.:** As far as we can see, the development of many our companies has slowed down recently. One of the main causes is that it has become unreasonable to take loans while the economic situation remains unstable. Today, the lion share of the market is held by large international service companies, with Russian companies almost never being among the powerful market players. In this case the state itself may become the necessary driver. I believe that an integrated service company is unlikely to fight off the competition on the part of international companies, because large companies which have funds available to them often lose their promptness and flexibility. Medium-size business is more flexible and is able to give adequate response to a variety of challenges.

Нужно постепенно приходить к тому, что все необходимое оборудование будет производиться в таможенном союзе и не только удовлетворять потребности отечественного нефтесервиса, но и поставляться на экспорт.

Eventually, we should switch to manufacturing all the necessary equipment within the Customs Union, with a view of applying such equipment both for meeting the demand from the national oil service industry and for making export supplies.

Perhaps, it would be more reasonable to give support to the domestic manufacturers and representatives of medium-size business providing them with low-interest loans. It will help the real industry sector to raise funds. The companies will gain in their competitive abilities. There is also another way for development with creating a conglomerate of a few medium-size oil service companies. This approach will bring into existence companies which are able to compete against the leading foreign oil service companies. However, it will inevitably raise an issue of coordination and sharing responsibilities between the partners. This is where the state may give support to large holdings. It can accept administrative functions and provide project management. But again, we may see an inadequate 'monster' being created. Perhaps, if the state invests funds and acquires a share in such conglomerate, with the remaining shares being held by the companies within the holding, it will ensure the operation of a flexible system.

то это позволит уйти от неповоротливой системы.

**ВК: Что особенно важно для российского нефтесервиса сейчас?**

**О.В.:** Просто надо хорошо выполнять свою работу. Надо развиваться, создавать качественное импортозамещающее и оригинальное оборудование, чтобы не быть зависимыми от зарубежных санкций. Нужно постепенно приходить к тому, что все необходимое оборудование будет производиться в таможенном союзе и не только удовлетворять потребности отечественного нефтесервиса, но и поставляться на экспорт. Тогда нам не будут страшны никакие внешние факторы, мы сможем быть конкурентоспособны даже на мировом рынке.

Вела беседу Галина Булыка, «Время колтюбинга»

**CTT: What is of special importance for the Russian oil service today?**

**O.V.:** The only thing we have to do is to get our work done properly. We need to expand and create import substituting and original equipment of high-quality, so as not to depend on foreign sanctions. Eventually, we should switch to manufacturing all the necessary equipment within the Customs Union, with a view of applying such equipment both for meeting the demand from the national oil service industry and for making export supplies. Then we will be independent of any external factors and we will be regarded as competitors on the world market.

Interviewer – Halina Bulyka, Coiled Tubing Times

• НАША СПРАВКА • OUR REFERENCE • НАША СПРАВКА • OUR REFERENCE • НАША СПРАВКА •

ООО «ФракДжет-Волга» специализируется на высокотехнологичном сервисе для нефтяных и газовых компаний и является одной из ведущих и динамично развивающихся российских компаний в этой отрасли.

Компания работает на территории России и Казахстана, в России – Саратов, Оренбург, Астрахань, Касимов, Нижневартовск, Нефтеюганск, приступает к работам в Новом Уренгое. В Казахстане – Кызылорда, Актау, Актобе.

В начале 2011 года компанией был выигран конкурс на Астраханском газоконденсатном месторождении, сложнейшем как по глубине залегания, так и по концентрации опасного и агрессивного компонента – сероводорода. На этом месторождении «ФракДжет-Волга» использует современные колтюбинговые установки для интенсификации притока и применяет технологию кислотоструйного бурения в реальных полевых условиях, а также внедряет и другие инновации.

Все виды работ основываются на самых современных технологиях, часто не имеющих аналогов не только в нашем регионе, но и в России в силу того, что компания внедряет собственные инновации и использует лучшие современные подходы и оборудование.

В 2014 году ООО «ФракДжет-Волга» было удостоено в номинации «Лучшая компания в использовании колтюбинговых технологий в России и СНГ» специальной премии Intervention Technology Award, учрежденной российским отделением Ассоциации специалистов по колтюбинговым технологиям и внутрискважинным работам (ICoTA). ☉

“FracJet-Volga” LLC is focused on high-technology services for oil and gas companies and is one of the leading and fast growing Russian companies operating in this industry.

The company provides its services in Russia (Saratov, Orenburg, Astrakhan, Kasimov, Nizhnevartovsk, Nefteyugansk and Novy Urengoy where it is just getting started) and Kazakhstan (Kyzylorda, Aktau and Aktobe).

In the early 2011 the company won a tender for the Astrakhan gas condensate field, which is one of the most challenging fields, given the depth of formation and the concentration of the hazardous and aggressive hydrogen sulfide. Working at this field FracJet-Volga makes use of modern coiled tubing units for well stimulation, applies acid jet drilling technology under actual operating conditions and introduces other innovations.

All operations of the company are based on the cutting-edge technologies which are often unique both in our region and in Russia in general, as the company implements its own innovative techniques and applies the best current practices in choosing its methods and equipment.

In 2014, “FracJet-Volga” LLC was nominated as the Best Company Using Coiled Tubing Technologies in Russia and CIS and awarded a special Intervention Technology Award instituted by the Russian branch of the Intervention & Coiled Tubing Association (ICoTA). ☉