

Колтюбинговые технологии востребованы на месторождениях Ванкорского кластера и всей Восточной Сибири

Coiled Tubing Technologies Are Demanded in Oilfields of Vankor Cluster and Across East Siberia



А.В. НОВИЧКОВ родился в 1970 году в городе Лениногорске, Татарстан. Окончил Томский политехнический университет по специальности «геология и разведка нефтяных и газовых месторождений» и Югорский государственный университет по специальности «экономика и управление на предприятиях природопользования».

Трудовой стаж в нефтегазовой промышленности – с 1996 года.

1996–2000 годы – СП «Корпорация Югранефть», оператор по исследованию скважин, мастер бригады по исследованию скважин, геолог.

2000–2002 годы – ОАО «Славнефть-Мегионнефтегаз», ведущий геолог отдела повышения нефтеотдачи пластов.

2002–2004 годы – ОАО «Корпорация Югранефть» (компания вошла в структуру ТНК-ВР), заместитель начальника геологической службы (заместитель главного геолога).

2004–2011 годы – ООО «Ньюко Велл Сервис» («Трайкан Велл Сервис»), последовательно занимал должности заместителя начальника геологической службы, заместителя начальника по производству Нефтеюганского участка, начальника Ванкорского участка.

С 2011 года является директором красноярского филиала ЗАО «БВТ-Восток», ведущего основную деятельность на месторождениях Западной и Восточной Сибири.

A. NOVICHKOV was born in 1970 in the town of Leninogorsk, Tatarstan. He graduated from Tomsk Polytechnic University with a degree in Geology and Exploration of Oil and Gas Fields. He also graduated from Yugra State University with a degree in Economy and Management at the Companies for the Use of Natural Resources.

A. Novichkov has been working in oil and gas sector since 1996.

1996–2000 – JV Yugraneft Corporation, Well Surveying Operator, Foreman of Well Surveying Team, Geologist.

2000–2002 – OJSC Slavneft-Megionneftegaz, Senior Geologist of EOR Department.

2002–2004 – OJSC Yugraneft Corporation (the company became a part of TNK-BP), Deputy Chief of Geological Service (Deputy Chief Geologist).

2004–2011 – LLC Newco Well Service (Trican well Service), consequentially worked in the following positions: Deputy Chief of Geological Service, Deputy Chief for Production of Nefteyugansk site, Chief of Vankor site.

Since 2011 has been working as a Director of Krasnoyarsk branch of BVT-Vostok that has its main operations at Vankor field.



Журнал «Время колтюбинга» беседует с А.В.Новичковым, директором красноярского филиала ЗАО «БВТ-Восток».

В 2015 году компания «БВТ-Восток» в номинации «Лучшая компания по темпам развития в России и СНГ» стала лауреатом специальной премии Intervention Technology Award, учрежденной российским отделением Ассоциации специалистов по колтюбинговым технологиям и внутрискважинным работам (ICoTA).

«Время колтюбинга»: Александр Васильевич, как изменилась стратегия и тактика красноярского филиала ЗАО «БВТ-Восток» в нынешних, не слишком благоприятных экономических условиях?

Александр Новичков: Для нашей компании принципиально ничего не изменилось, потому что мы успели оснаститься и выйти в техническом отношении на высокий уровень еще до введения секторальных санкций и до снижения цен на нефть. Этот фактор на нашу деятельность тоже не влияет непосредственно, разве что косвенно. Наша компания имеет все необходимое для успешной реализации своих проектов и поставленных задач.

ВК: А изменился ли спектр работ? Представители многих сервисных компаний утверждают, что на рынке теперь востребован в основном более дешевый и быстро окупаемый сегмент услуг. Произошла ли в Вашей компании подобная корректировка?

А.Н.: Нет. В этом плане у нас нет особых изменений. На Ванкорском месторождении, где мы оказываем услуги на протяжении четырех с половиной лет, спектр выполняемых работ остается неизменным. На других проектах, куда мы зашли, – это, в частности, Тюменская область, – согласно подписанным контрактам определены необходимые виды работ, которые мы выполняем. В их числе есть операции более простые и дешевые, а есть и сложные, очень интересные работы, которые ранее не выполнялись на этих месторождениях.

ВК: Доля таких работ в общем объеме не стала меньше?

А.Н.: Нет, не стала.

ВК: На каких основных видах работ специализируется красноярский филиал ЗАО «БВТ-Восток»?

А.Н.: Сорок процентов всего нашего объема работ – это работы с геофизикой. Далее идут работы по различным технологическим промывкам, кислотным обработкам ОПЗ. Проводится много фрезерований, особенно значительное количество их мы делали в 2015 году. В настоящее время работаем и на

Наша компания имеет все необходимое для успешной реализации своих проектов и поставленных задач.

Our company has all needed for effective realization of its projects and assigned tasks.

Coiled Tubing Times Journal held an interview with the director of the Krasnoyarsk branch of BVT-Vostok A. Novichkov.

BVT-Vostok company was pronounced the winner of Intervention Technology Award 2015 in the category “Breakthrough of the year – the fastest-growing company”. The Award was established by the Russian Chapter of the Invention and Coiled Tubing Association (ICoTA).



газоконденсатных скважинах на Ямале.

ВК: Вашей компанией и Вами лично накоплен большой опыт в области колтюбинговых технологий. Какую эволюцию, по Вашему мнению, они прошли и проходят в России?

А.Н.: Да, можно именно сказать, что колтюбинговые технологии проходят эволюцию. Ее стратегия строится следующим образом: работы все больше усложняются. Профили скважин становятся все более сложными, появляется много горизонтальных скважин. Горизонтальные участки сегодня составляют километр и более. Соответственно, меняется и технология доставки инструмента в скважину либо выполнения определенных видов работ в таких скважинах. В связи с этими всеми обстоятельствами меняется, эволюционирует и гибкая труба.

ВК: В каких направлениях? Диаметр гибкой трубы становится больше?

А.Н.: Не столько диаметр... Мы работаем в основном с гибкой трубой диаметром 44 мм. Модернизируется сама гибкая труба – мы делаем ее разностенной, исходя из полученной информации о новых профилях ряда скважин. Берем, как правило, самую сложную скважину и уже по ней, исходя из ее характеристик, проектируем

Основное направление повышения сложности – горизонтальные скважины. Следующее направление – многоствольные скважины, которые тоже требуют индивидуальных решений.

The main area that causes difficulty is precisely the horizontal wells. The next area is multilateral wells that demand individual decisions.

Coiled Tubing Times: Mr. Novichkov, how has the strategy and tactics of the Krasnoyarsk branch of BVT-Vostok changed recently due to not very favorable economic conditions?

Alexander

Novichkov: There are no principal changes for our company. That is because we managed to tool up and reach a high technical level on

time, before sector sanctions have been imposed and petroleum price has fallen. As a result, the latter factor may only have an indirect influence on our activity. Our company has all needed for effective realization of its projects and assigned tasks.

CTT: Has the scope of works changed? Many companies' representatives admit that cheaper and fast-payback projects are more commercially successful. Has such a correction been made in your company?

A.N.: No, to this extent we have no significant changes. The scope of works in Vankor Field, where we have been rendering a service for 4.5 years, stayed the same. What concerns our other projects, like in the Tyumen Region, there are signed contracts, which determine, what work activities should be done. We launch both easy and cheap operations as well as interesting ones that have never been conducted in these areas before.



свои трубы. Основное направление повышения сложности – это как раз горизонтальные скважины. Следующее направление – многоствольные скважины, которые тоже требуют индивидуальных решений: специального инструмента и т.д. Ну а простые работы, такие как промывки, несложные фрезерования, не претерпевают особых изменений.

ВК: Колтюбинговые установки в Вашей компании от какого производителя оборудования?

А.Н.: В нашей компании в настоящее время работают три установки производства СЗАО «ФИДМАШ», из них две МК30 и одна МК20. У нас имеется еще одна установка. Она западного производства.

ВК: Как показало себя колтюбинговое оборудование в работе?

А.Н.: Поначалу, как у любой сложной техники, были некоторые проблемы – оборудование прирабатывалось. На сегодня все работает стабильно и надежно.

Востребованность в колтюбинговых технологиях в Восточной Сибири очень высока, потому что в этом регионе скважины отличаются сложными профилями проводки.

Coiled tubing technologies are highly demanded in east Siberia, because in this region wells have difficult profiles.

ВК: Собирается ли Ваша компания расширять свой парк колтюбингового оборудования?

А.Н.: Да, конечно. В настоящее время мы формируем новый полноценный флот, в центре которого недавно приобретенная установка производства СЗАО «ФИДМАШ». Она у нас четвертая по счету.

ВК: Как бы Вы оценили реализацию политики импортозамещения, которая активно проводится в России?

А.Н.: Это очень большой вопрос для нашей отрасли. Все вокруг говорят об импортозамещении, но по факту, когда мы выходим на отечественных производителей, то зачастую слышим: «Нам неинтересно изготавливать для вас одну-три-десять единиц деталей каких-то или узлов. Нам выгодно было бы перестроить конвейер и поставлять вам продукцию вагонами».

ВК: Получается, что гибкости нет?

CTT: The percentage of such operations hasn't decreased compared to overall volume, has it?

А.Н.: No, it hasn't.

CTT: Name the main types of operations, in which Krasnoyarsk branch of BVT-Vostok is specialized.

А.Н.: Works related to geophysics account for 40%. Then we should mention different types of well cleanout, bottom-hole zone treatment of production and injection wells with complex acid compositions. Manymillings have been conducted, esp. in year 2015. Nowadays we also work on gas-condensate wells in Yamal.

CTT: Your company and you personally have gained extensive experience in the area of coiled tubing technologies. From your point of view, have they evolved and are they evolving in Russia?

А.Н.: Yes, I can definitely assume that an evolution is occurring to coiled tubing technologies. Its strategy is the following: operations complexify. Well profiles are becoming more and more difficult; many horizontal wells appear. They generally take the area of 1 kilometer or more. That means the technology of delivering tools into the well or mounting certain kinds of operations in such wells should also be changed. Taking all these obstacles into consideration, coiled tubing is evolving.

CTT: In what extent? Is the size of the tube becoming larger?

А.Н.: Not only the size... We mainly work with 44 mm tubing size. Coiled tubing itself is modernized in accordance to the information on new profiles of different wells. As a rule, we take the most difficult well and knowing its characteristics, we project our equipment. The main area that causes difficulty is precisely the horizontal wells. The next area is multilateral wells that demand individual decisions (i.e. special tools, etc.) Easy operations like well cleanout and millings are not subjected to considerable changes.

CTT: What brand of coiled tubing units does your company use?

А.Н.: We currently have 3 units produced by FIDMASH (Model MK30 and MK20). We also have one unit of foreign production.

CTT: How has the equipment proved itself in exploitation?

А.Н.: At first, similar to using any complicated technics, some problems occurred; the units were working in. At present time, everything works safe and sound.

CTT: Does your company plan to expand its equipment stock?

А.Н.: Yes, sure. We are currently forming a fully featured fleet centered around recently acquired unit

А.Н.: Абсолютно нет никакой гибкости. Нас спасает ЗАО «СВМЗ». Это механический завод, который находится в периметре большой компании «БВТ». На сегодняшний день большую часть компоновок низа колонн мы заказываем там.

ВК: Какими Вам видятся перспективы развития колтюбинговых технологий в Восточной Сибири?

А.Н.: В настоящее время востребованность в колтюбинговых технологиях в Восточной Сибири очень высока, потому что в этом регионе скважины отличаются сложными профилями проводки. Компанией «Роснефть» интенсивно развивается Ванкорский кластер, который включает одноименное месторождение, а также Сузунское, Тагульское, а в перспективе – Лодочное месторождения. Практически всем скважинам там необходим колтюбинг. Без него достаточно сложно будет реализовать необходимые геолого-технологические мероприятия.

ВК: По мнению первого вице-президента «Роснефти» Эрика Лирона, «добыча на Ванкорском кластере в 2016 году составит 22 миллиона тонн». Не сомневаемся, что достичь этого результата помогут и колтюбинговые технологии. А как обстоят дела на Ванкоре с использованием технологий ГРП?

А.Н.: ГРП на Ванкорском месторождении не дало ожидаемых результатов. Очевидно, по геологическим причинам. Возможно, технологии ГРП будут реализованы на соседних месторождениях кластера. А на самом Ванкоре сегодня ведется достаточно большая работа в плане поддержания добычи нефти, проводятся необходимые мероприятия по ремонту скважин, по интенсификации притока и т.д.

ВК: Полезен ли для Вашей работы журнал «Время колтюбинга»?

А.Н.: Я считаю, что очень полезен. Такой специализированный журнал у нас в стране один. Хотелось бы получать как можно больше информации об инновационных технологиях и, соответственно, об оборудовании. Не в плане, допустим, нового шасси, а именно в плане технологического – верхнего оборудования. Такая информация очень помогает нам в нашей работе.

ВК: Постараемся обращать больше внимания на эти аспекты. А какие у Вас пожелания относительно форм подачи информации для специалистов высокотехнологичного нефтегазового сервиса?

А.Н.: Хотелось бы, чтобы между всеми нами – профессионалами в данном секторе отрасли – шел более интенсивный обмен информацией. Так или иначе мы все как бы ходим по одному кругу. Одна компания ушла с какого-то объекта, другая туда пришла. Это происходит согласно

produced by FIDMASH. That is our 4th one.

CTI: How can you estimate the results of imports phase-out policy actively conducted in Russia?

A.N.: That's a very sore subject for our sector. Everyone is talking about imports phase-out, but in fact, when we reach native producers, they generally tell us: "We don't have any interest in making one or two or ten items for you. We can make an assembly line and give you a jillion of them".

CTI: That means, there isn't any flexibility, is there?

A.N.: They are absolutely inflexible. The only company that saves the day is SVMZ. This is a mechanic plant, a part of a larger company BWT. We order most of shore tracks there.

CTI: What can you say about east Siberian coiled tubing perspectives?

A.N.: Nowadays coiled tubing technologies are highly demanded in east Siberia, because in this region wells have difficult profiles. Rosneft intensively develops Vankor cluster including Vankor, Susun and Tagul oilfields. The company also plans to develop Lodochnoe oilfield of the same cluster in the future. Practically all the wells there need coiled tubing. Without it, there will be a difficulty in realization of the complicated geological and technical activities.

CTI: From the Rosneft senior vice-president Eric Liron's point of view, "oil extraction in Vankor cluster in 2016 will account for 22 million tons". There is no doubt that such a result can also be reached by coiled tubing technologies. And where do things stand in terms of hydraulic fracturing in Vankor?

A.N.: Hydraulic fracturing in Vankor hasn't shown expected results. That happened obviously due to geological reasons. Hydraulic fracturing technologies might be successfully realized in the adjoining oilfields of the cluster. In Vankor itself, large work on support of oil extraction has been realized; well maintaining, stimulation of oil recovery etc. activities are conducted.



Очень желательно, чтобы компании делились между собой информацией. Нужно обеспечивать процесс преемственности работ, чтобы новая компания могла работать у заказчика так же эффективно, как и предыдущая.

It is very desirable that the companies would share the information. We should provide the consistency of operations to do a good impression on the employer and show him that we are professionals. That will help a new company to work for the employer as effectively as the previous one did.

выигранным тендерам и подписанным контрактам. Очень желательно, чтобы компании делились между собой информацией, тем более что здесь не бывает больших топ-секретов: ведь специалистов, производителей работ, интересует не коммерческая, а технологическая составляющая. Заказчик от этих вопросов, как правило, самоустраивается. Ему важен только результат выполнения работ. А нам, сервисникам, нужно между собой договариваться, обеспечивать процесс преемственности работ, чтобы на нас в целом и общем любые заказчики смотрели как на профессионалов. Чтобы новая компания могла работать у заказчика так же эффективно, как и предыдущая. Тогда мы будем наш сервис держать всегда на достойном уровне. Это было бы здорово! Но, к сожалению, многие компании, видимо, из скромности очень неохотно делятся информацией. Мы стараемся показывать пример: когда к нашей компании обращаются, то мы всегда с радостью даем полезные советы. Зачем снова и снова изобретать велосипед и заставлять делать это других?

ВК: Возможно, такому обмену информацией может поспособствовать неформальное общение в процессе ежегодной Международной конференции «Колтюбинговые технологии, ГРП, внутрискважинные работы»? В ноябре текущего года состоится 17-я такая встреча.

А.Н.: Общение на конференции сложно переоценить, но я говорил о вопросах узкоспециальных, когда один полевой инженер хочет получить конкретную информацию от коллеги из другой компании, работавшей на этом месторождении.

ВК: Вы подняли очень важную проблему. Будем надеяться, что это интервью поможет наладить такое общение специалистов. Успехов Вам и Вашей компании!

Вела беседу Галина Булыка, «Время колтюбинга»

CTT: Do you find Coiled Tubing Times journal useful in your work?

A.N.: I find it extremely useful. We have only one specialized periodical in the country. We would like to receive as much information about innovative technologies and equipment as possible. I mean technologically new equipment. Such information helps a lot in our work.

CTT: We will try to devote more attention to these aspects. Do you have any requests on materials for hi-tech petroleum service specialists?

A.N.: I would like all of us, this sector's professionals, to lead a more active conversation. We all go around the same circle, so to say. One company leaves an object; the other goes there. That happens according to inner tenders and signed contracts. It is very desirable that the companies would share the information. Moreover, there can't be any top-secrets. The specialists are interested in technical and not in commercial part. The employer generally doesn't want to solve these questions, he is concerned only about the result. In this situation, we, the oilfield services companies, need to cooperate. We should provide the consistency of operations to do a good impression on the employer and show him that we are professionals. That will help a new company to work for the employer as effectively as the previous one did. That way we could always keep our service at the acceptable level. That would be great! I wish a number of companies stopped being modest and shared some information. We try to give an example. When other companies refer to us, we don't hesitate to give useful advice. Why reinvent the wheel and make others do it?

CTT: Maybe, the 17th meeting of our annual International Scientific and Practical Coiled Tubing, Hydraulic Fracturing and Well Invention Conference taking place in November may help to establish communication that is more effective.

A.N.: The communication at the conference cannot be overestimated, but I was speaking about questions that are more specific. An engineer wants to get actual information from his colleague in another company that has already worked in the oilfield.

CTT: You have raised a very important topic. Let us hope that this interview will help to establish such communication between specialists. We wish good luck to your company!

Interviewer – Halina Bulyka, Coiled Tubing Times